

FABRIZIA NERI

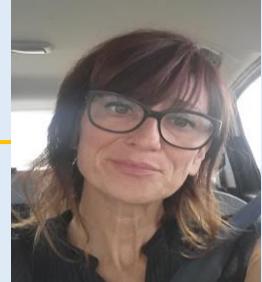
Nata a Bologna 20 Novembre 1967

+39 338 3745026

Via G. di Vittorio 15 - 40043 Marzabotto- Bologna (Italy)

@ info@fabrizianeri.it

www.fabrizianeri.it



PROFILO

CONSULENT COACH E TRAINER RISORSE UMANE specializzata in

- Coaching individuali e di gruppo, (business coaching e life coaching), business empowerment, consulenza per lo sviluppo dell'ufficio risorse umane: supporto alla selezione, stesura delle job analysis, valutazione del potenziale e della prestazione (assesment Test 6IE), bilanci di competenze, orientamento professionale
- Consulenza direzionale: costruzione mission, vision, analisi di clima, sviluppo commerciale, riorganizzazione dei processi aziendali. Costruzioni di business model Canvas
- Formazione e Training d'aula (comunicazione, negoziazione, leadership, intelligenza emotiva, dialogo strategico, motivazione, dinamiche di team, public speaking, formazione outdoor...)

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2005 – ad Mi occupo di formazione, coaching e consulenza alla direzione, anche in partnership con società di consulenza e formazione (Spell, Enaip, Formart, Formez, Nuova Didactica, Enfap, Profexa, Obiettivo Lavoro, Forma del tempo).

Alcuni progetti significativi:

CONAD - Gdo

“Team bulding” Team coaching per 1° e 2° linee

“Strumenti di Professional leadership Skills per Area Manager

“Leadership strategica e responsabilità “per Area Manager

“Strumenti schede allenamento per gestione collaboratori” per Area Manager

“Gestione riunioni: leva di sviluppo dei collaboratori”

“Outdoor crea il tuo film: ieri,oggi, domani”- I linee

ENEL - Servizi

“Parole che costruiscono realtà” quadri della direzione e sviluppo del personale

“Gestire relazioni: fare le cose con le parole – per giovani quadri

“Comunicazione e professional skill per lo sviluppo del potenziale” per giovani quadri

VERA -Ristorazione

“Leadership e innovazione” quadri e manager

“Servizio al cliente indagine di clima risultati e miglioramento” tutto il personale

“Mission: creazione, passione per il cliente interno/esterno” cda e tutto il personale

“Comunicazione efficace” personale dei punti vendita

GRUPPO ADMENTA - Medicale

“La farmacia per tutti. Miglioramento delle abilità sociali nel rapporto operatore/cittadino con difficoltà motorie sensoriali -“ tutto il personale

EURODENT - Medicale

“Leadership e Negoziazione” per Area Manager e dirigenza

“la gestione collaboratori dalla delega alla crescita” per dirigenza

AVENANCE -Ristorazione

“Formazione formatori” per formatori che dovevano avviare progetto specifico di start –up

FRESENIUS KABY - Medicale

“Leadership e gestione collaboratori” percorso primi livelli

“Team coaching” area Ricerca e Sviluppo

“Negoziazione: la costruzione dell'accordo”
Business coaching al management R&D, Production, Sales

UNISYS ITALIA - ITC
“Percorso di sviluppo talenti” per Project leader
“Time management” per Project leader

CADICA - Moda
“Assertività e tecniche di comunicazione win win “ tutto il personale
“Strumenti di professional coaching” dirigenti
“La gestione riunioni: come creare team” dirigenti

ELAU – GRUPPO Schneider-electric - ITC
“Negoziazione e assertività: i talenti a servizio del cliente” project manager
“Tecniche di Vendita e pnl” project manager

SINTERYS – Automotive
Team coaching
“Leadership operativa: la gestione di processi e persone” personale territoriale
“Comunicazione : dal gruppo al team ” responsabili e operativi
“Dal prodotto al servizio: la gestione del gruppo verso il cliente
“Leadership strategica: dare futuro e visibilità” formazione e coaching prime linee

VALCUCINE - Cucine
“Formazione formatori: professional skill per il progetto la rete dei rivenditori ” manager di sede
“Coaching skill” manager di sede
“Tecniche di vendita” agenti e rivenditori
“Cooking outdoor- cucina, mangiare condividere”

ICONMEDILAB – Pubblicità e Marketing
“Assertività. Negoziazione: La logica win win” project manager di sede
Team bulding project manager di sede

CESAB TOYOTA - Automotive
“Comunicazione efficace-” tutto il personale
“Motivazione e automotivazione- una leva di potere personale” – personale operativo
“Leadership e coaching” per giovani manager

INFN (Istituto Nazionale Fisica Nucleare) Sede Bologna, Ferrara, Pisa, Roma, Catania
“Team work e meeting management: organizzare gruppi di lavoro e di ricerca” – ricercatori, professori universitari tecnologi e personale di staff
“Comunicazione tra regole e creatività. lo scienziato comunicatore” percorso per ricercatori
“Public Speaking” personale di staff e ricercatori

NUOVA DIDACTICA Scuola Confindustria Modena
Sviluppo organizzativo, supporto alla gestione dei gruppi di lavoro ,creazione di un percorso job e scheda training, creazione percorsi di colloqui individuali con creazione sistema incentivi
“Public speaking” quadri, dirigenti, direttori

CIS Scuola formazione Confindustria Reggio Emilia
“Outdoor team cooking” formazione esperienziale personale di struttura

EDWARDS LIFESCIENCES – Medicale
“Country meeting Instant network” tutto il personale – outdoor

COMER
“Time management personale e professionale” corso a catalogo per project manager
AUSL PIACENZA
“Comunicazione interpersonale e gestione dello stress “personale di front office

LOMBARDINI KOHLER – Automotive
“Leadership e coaching 360” progetto formativo e coaching alle prime linee Plant Rieti, Reggio Emilia
Business coaching e team coaching

COOP ALLEANZA e NOVACOOP

“Servizio al cliente. Vendita relazione fuori e dentro il punto vendita” progetto formativo su tutto il personale

2004 - 2006 **TELEFARMA Società di servizi e formazione per farmacie**

RESPONSABILE DI FORMAZIONE ECM :

- Start up dell'area formazione ECM : Ideazione del progetto, gestione del budget relativo all'area formazione.
- Gestione del servizio formativo: analisi bisogni formativi, progettazione interventi formativi, ricerca finanziamenti, reclutamento esperti da coinvolgere sulle diverse iniziative
- Gestione del processo per la realizzazione del manuale e delle procedure per l'ottenimento della certificazione relativa al Sistema di Gestione per la Qualità secondo la norma UNI EN ISO 9001.

1998 -2004 **FEDERFARMA BOLOGNA – Associazione imprenditoriale delle farmacie private** **DIRETTORE GENERALE:**

- Coordinamento dei Consigli direttivi e Commissioni di lavoro interne,
- Gestione risorse umane: responsabile risorse umane definizione delle politiche retributive, ricerca e selezione del personale.
- Servizi e progetti per la salute: progetti di educazione sanitaria e sviluppo nuovi servizi sociosanitari in collaborazione con le Ausl cittadine, definizione e sviluppo politiche di marketing sociale, sviluppo di politiche locali Formazione: analisi dei bisogni e progettazione interventi di formazione nell'ambito del programma ministeriale Ecm
- Comunicazione interna e esterna : progettazione sistemi di comunicazione interna e esterna, pianificazione di incontri culturali sul territorio, realizzazione di campagne di prevenzione e promozione della salute

1990-1998 **CUP2000 – Bologna Progettazione sistemi informativi sanitari**

COORDINATORE DI PROGETTO E SVILUPPATORE

Attività di rilevazione dei servizi socio-sanitari del territorio provinciale e progetti di ampliamento servizi prenotazione e informazioni sanitari, implementazione sistema gestionale informatico. Organizzazione e gestione di specifici gruppi di lavoro su progetti sanitari ITC. Front office e Back office

FORMAZIONE UNIVERSITARIA

2010 Laurea Pedagogia, indirizzo psicologico- Università degli studi di Bologna

FORMAZIONE PROFESSIONALE

2018 “Teacher training Yoga Kundalini 1° Livello” Insegnante yoga Kundalini certificato Yoga Alliance conseguito presso Ankara -Roma

2018 “Guida di stile” seminario con Luisa Carrada

2016 “Customer satisfaction oggi” a cura Gruppo Ambrosetti - Reggio Emilia

2015 “Introduzione alla Mindfulness” ritiro esperienziale Istituto Lama Tzong Khapa- Pomaia

2014 “Scrittura creativa: Esercizi di stile, il mestiere di scrivere – Bologna con Francesco Izzo

2012 “Coaching e PNL” Gap Mangement Maggio-Settembre 2012 - Bologna

2012 “Assessment certified Sei” Certificazione Linea 6 test intelligenza emotiva – Six Seconds- Bologna

2010 “Comunicazione non violenta- il linguaggio giraffa” presso Centro Esserci (RE)

2007 “Psicobiologia del comportamento” Scuola triennale di formazione - Aitsam Oderzo (TV)

2005-2006 Master I e II livello “Comunicazione, coaching e problem solving strategico” presso il Centro di Terapia Breve strategica di Arezzo diretto dal Prof.G. Nardone Arezzo,

Laboratori per form-attori “Teatro d’impresa” presso S.P.E.L.L. Bologna

2004 “Tecniche di selezione del personale” presso Soa Bonfiglioli Consulting, Bologna Febbraio

2003 Master alta formazione “Metodi e tecniche della formazione in rete.

Progettista di formazione online” Università agli studi di Firenze, Scienze della formazione di Firenze, 2002

2002 “ Project Management” - Profingest Management School Bologna,
Membro ICF

LINGUE

Italiano ● ● ● ● ●

English ● ● ● ● ●

Spagnolo ● ● ● ● ●

INFORMATICA

Eccellente conoscenza dell'ambiente Windows e Office (Excel, Word, Access ,PowerPoint)

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del
D.Lgs. 196/2003 acconsentendo alla loro archiviazione
cartacea e/o elettronica per ricerche e selezioni del
personale



Marzabotto 15/01/2019